



Bereichern Sie unser Telesales-Team als

Callcenter Agent (m/w/d)

Telesales B2B Outbound in Voll- oder Teilzeit

Sie lieben es zu kommunizieren und sind ein Teamplayer? Für Ihre Kunden überzeugende Lösungen zu finden inspiriert Sie? Dann haben wir eine spannende Aufgabe für Sie.

Ihre Aufgaben

- > Beratung und Akquisition von (Neu-) Kunden sowie Up- und Cross-Selling für Bestandskunden unserer B2B-Fachverlage
- > Outbound-Telefonate aus bestehender Datenbank
- > Aktiver Aufbau und Pflege von Kundenbeziehungen
- > Versenden von Angeboten und Informationsmaterial
- > Erfassung und Pflege von Kundenstammdaten

Ihre Qualifikation

- > Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung, idealerweise Berufserfahrung in vergleichbarer Position
- > Kundenorientierte Denkweise und gute Kommunikationsfähigkeit
- > Überzeugungskraft und Verkaufstalent
- > Gute MS Office-Kenntnisse, idealerweise auch im Umgang mit CRM-Systemen
- > Einsatzbereitschaft, Flexibilität und Teamfähigkeit
- > Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Sie begeistern uns ...

... wenn Sie ein feines Gespür für Menschen und Situationen sowie Spaß am Verkauf haben und Ihre positive Einstellung unerschütterlich ist.

Frau Barbara Breuning freut sich auf Ihre Bewerbung bitte ausschließlich per E-Mail

unter bewerbung@konradin.de

Die **Konradin Mediengruppe** gehört zu den größten Fachinformationsanbietern im deutschsprachigen Raum. Das Portfolio umfasst insgesamt rund 50 Fachmedien, Wissensmagazine, Online-Portale und Events. Ergänzt wird das Angebot durch Dienstleistungen von Corporate Publishing bis Druck.

Weitere Informationen zur Konradin Mediengruppe finden Sie auf www.konradin.de

Konradin Mediengruppe

Ernst-Mey-Straße 8 | 70771 Leinfelden-Echterdingen
www.konradin.de

konradin
mediengruppe